

Sumario de carrera Oscar Arellano

Oscar Arellano, es un profesional de alto nivel con experiencia única en el área de la salud, que se distingue por contar con la práctica, destrezas, conocimientos y la comprensión de 360 grados:

- ❖ EMPLEADO EN FARMACÉUTICAS, EMPRESARIO y EMPLEADO FEDERAL EN SALUD
- ❖ COMERCIALIZACIÓN, COMPRA Y DISTRIBUCIÓN DE MEDICAMENTOS; Comercializador en empresas farmacéuticas globales de primer nivel, Comprador en el IMSS la proveedora de servicios de salud más grande del mundo y Distribuidor en la empresa más grande del país.

Tiene el grado de Ingeniero Bioquímico (Cédula Profesional 1318781). En adición ostenta el diploma del programa de Estrategia del Babson Collage, en Boston, Massachusetts, a lo que se agregan muchos otros cursos de administración, gestión y finanzas en México, Suiza, Alemania y Estados Unidos, inclusive, Oscar ha aprobado satisfactoriamente diversas evaluaciones, incluyendo el control de confianza de la desaparecida Secretaría de Seguridad Pública.

Su alto nivel educativo y experiencia han fortalecido sus capacidades naturales; Mente Sintetizadora, Liderazgo Multiplicador, Disciplina, Control, Perseverancia; Habilidades Heurísticas, Metodología de trabajo clara, Habilidades interpersonales, "Coaching" y Trabajo en Equipo. Con ello ha dejado registro de éxito demostrable en empresas farmacéuticas, de diagnóstico, tecnología de información y comercializadoras. Sus valores son: Diligencia, Respeto, Integridad y Gracitud.

Oscar inició su carrera profesional en 1985 en Procter & Gamble (P&G) como representante de ventas; ahí, tuvo la oportunidad de consolidar su experiencia en ventas y después en Marketing como gerente de producto, siendo transferido posteriormente a Boehringer cuando P&G dejó el negocio farmacéutico (1989).

Fue Fundador y posteriormente Director de la Unidad de Negocio de Cuidado de la Salud en 1993 en Lederle hoy Pfizer Consumo, de igual modo fue Fundador de la Unidad de Negocio de Cuidado de la Salud de Novartis, además, durante la fusión de Sandoz & Ciba-Geigy, hoy Novartis, formó parte de uno de los "Task Force" mundiales para decidir la apertura de negocios autónomos; después fue nombrado Director de Marketing en la misma empresa. En la industria farmacéutica concluyó desempeñándose como Director General en "ASTA Medica", reportando directamente a la casa matriz en Frankfurt. Durante su gestión en las empresas aludidas, resaltan los lanzamientos de Centrum, Caltrate y Theraflu, hoy marcas excepcionales.

Dicha experiencia aunada a 11 éxitos comerciales alcanzados en ese trayecto, le confirió una autoridad multifactorial que le ayudó a decidir convertirse en empresario (consultor y desarrollador de negocios), siendo a finales del año 2000 Fundador de Pygmalion, empresa de servicios de consultoría. Ahí aplicó sus características en el desarrollo de negocios desde base cero, generación de planes y mapas estratégicos, conceptos de marca, modelos de negocio, plataformas de creación de valor y caracterización de indicadores. Asimismo, ha desarrollado y divulgado talleres y conferencias sobre temas heterogéneos, incluso tiene en su haber manuales de diversos tipos, monografías y revistas. Además ha formulado y concretado trabajos de investigación administrativa y estudios de diversos tipos de donde se distingue el trabajo "Taxonomía de las Empresas en México". Además tiene 13 metodologías que hoy son su conocimiento propietario.

Su actuación como empleado federal inició en 2006 como Director de Área en el Órgano Interno de Control en el IMSS, donde caracterizó desde base cero los procesos de observación a las licitaciones y de rendición de cuentas, incidiendo en la gestión, la transparencia, pero también en la eficiencia de los procesos.

Posteriormente en 2008, fue responsable del mayor programa de equipamiento médico de todos los tiempos en el IMSS como Director General Adjunto de Adquisición de Bienes de Inversión, siendo parte del equipo que generó importantes ahorros en ese programa. Hasta febrero 2013 fue Director General Adjunto de Adquisición de Bienes y Servicios, el responsable de todo tipo de bienes de consumo y servicios médicos integrales, destacando durante su gestión la contratación consolidada plurianual de 5 servicios médicos integrales efectuada por primera y única vez en el Instituto (Laboratorio, Banco de Sangre, Cirugía de Mínima de Invasión y Hemodiálisis Interna y Subrogada), así como la primera consolidación de adquisición de medicamentos y material de curación para IMSS, ISSSTE, 2 Secretarías de salud estatales y SEDENA.

Durante un año, fue Director Comercial de Grupo Fármacos Especializados, la empresa de distribución más grande de México y con dicha posición se completa el conocimiento directivo de todo el ciclo de medicamentos; habiendo trabajado para fabricantes, servicios de salud y distribución, lo que hace que Oscar cuente con la práctica y el conocimiento directivo que en conjunción con la comprensión total del ciclo de medicamentos, le permiten aportar un valor único de calidad superior de incidencia clara en los ámbitos mencionados.

Actualmente retomó Pygmalion Asesores, empresa cuyo propósito es la transferencia a personas físicas y morales de cualquier tamaño, conocimiento propietario único de calidad y valor superior, que contribuya a construir capitales tangibles y no tangibles cuantificables en áreas específicas.

